



Beauty shop KSA

Мы являемся дистрибьютором качественной продукции известных бьюти-брендов в Саудовской Аравии.

Мы предоставляем:

- **Профессиональная продукция премиум-качества**
- **Широкий выбор товаров**
- **Быстрая доставка**

Мы сделаем вашу работу лёгкой и красивой!



SCAN ME

Instagram: @ksa.beauty.shop

WhatsApp: +966 546 245 505

Website: www.ksa-beauty.shop

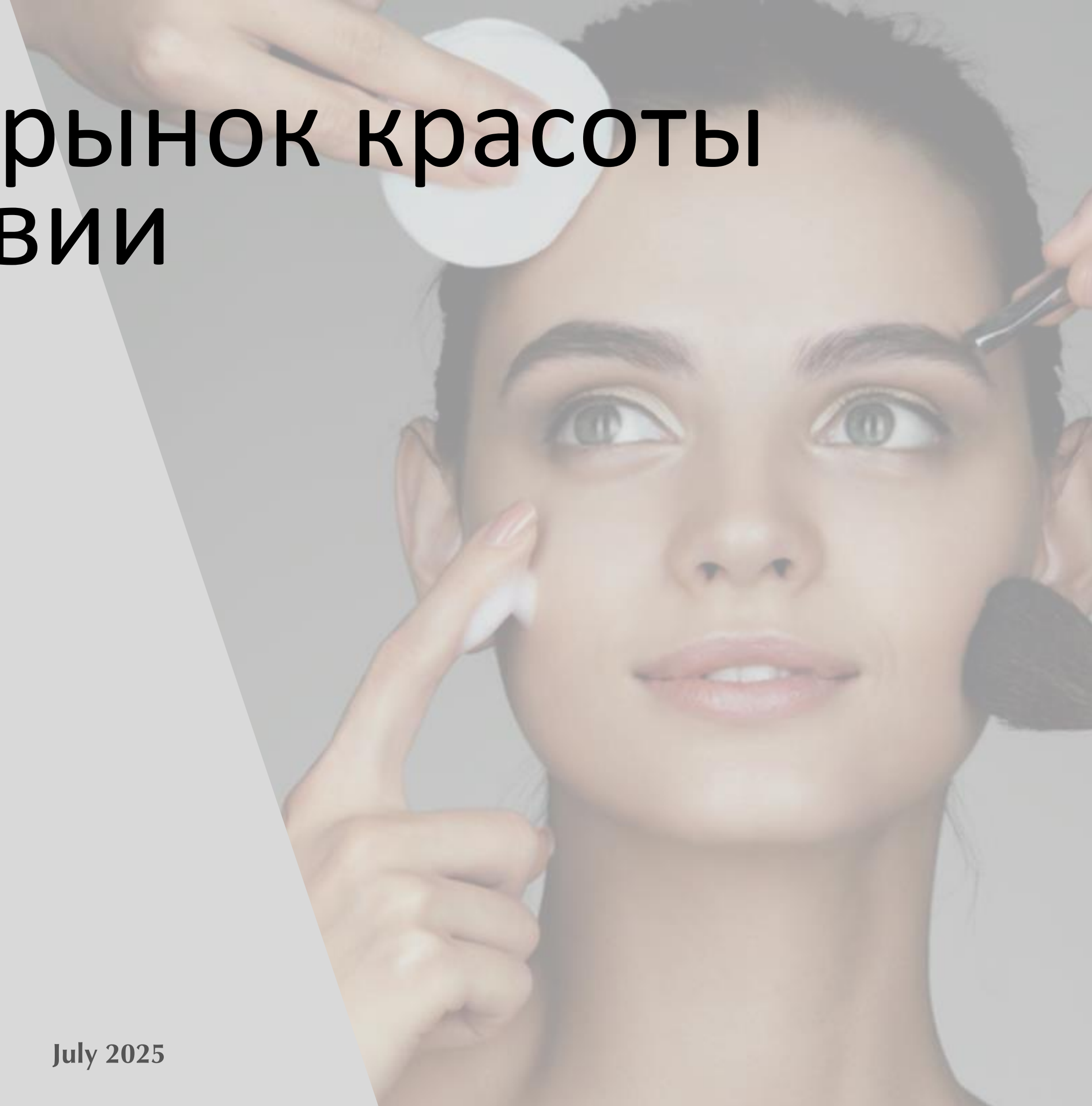
E-mail: order@ksa-beauty.shop

Location: Olaya, Riyadh, Saudi Arabia

Инвестируйте в рынок красоты Саудовской Аравии



July 2025



Инвестиционное предложение

Инвестиции в сферу красоты - одна из самых привлекательных ниш во всем мире.

Благоприятная ниша и перспективный рынок:

Саудовская Аравия является привлекательным рынком из-за экономического и демографического бума. Рынок средств личной гигиены и косметики составляет ~\$5,95 млрд (среднегодовой рост на 4,22% в 2024-2028 годах). Наш бизнес - это торговля профессиональной косметической продукцией в формате B2B из России и Европы. Основными преимуществами нашего подхода являются присутствие на местном рынке и официально зарегистрированная продукция.

Ключевые метрики:

Оборачиваемость капитала составляет ~4 месяца (оборачиваемость 3 раза в год на 1 денежный транш). Наша наценка составляет 200-300% (в зависимости от группы товаров), поэтому мы можем получить 100% + маржу на одну покупку. Среднемесячный рост продаж в 2025 году составит ~65%. В апреле 2025 года продажи достигли ~\$131 700.

Инвестиционное предложение:

Мы предлагаем два варианта инвестирования: заем в наш торговый бизнес (через наше подразделение в KSA) или единовременный взнос в компанию KSA. Минимальная сумма взноса составляет \$15 000, а общая сумма финансирования - \$500 000. Этот капитал позволит нам достичь ежемесячного дохода в размере \$450 000 к концу 2025 года, что приведет к ежегодному доходу примерно в \$5 миллионов в 2026 году.

Процентная ставка, срок действия и другие условия - пожалуйста, смотрите на слайде 13 “Наше предложение”.

Почему стоит инвестировать в нас?

Местное присутствие и официально зарегистрированные продукты - наши ключевые преимущества на рынке КСА.

- Мы продаем официально зарегистрированную продукцию внутри страны.
- Мы доставляем товары в тот же день или на следующий день после оформления заказа.
- Мы предлагаем продукцию высшего качества известных брендов в среднем ценовом диапазоне.
- У нас очень ограниченная конкуренция, и мы работаем на растущем рынке.
- Из-за высоких затрат на регистрацию иностранные производители не будут торговать внутри КСА напрямую.
- У нас различные каналы сбыта, включая местные торговые платформы.
- Высокая наценка - 200-300% в зависимости от группы товаров.
- Только прямые поставки от производителей.

Только 1% операторов на саудовском рынке красоты участвуют в международных выставках красоты

О нас

Beauty shop KSA
for salons and professionals

Кто мы:

B2B-дистрибьютор профессиональной косметики известных международных косметических брендов в Саудовской Аравии.

Наши Клиенты:

Салоны красоты и beauty-специалисты (783*+ клиента)

Мы продаём профессиональную продукцию из России и Европы:

Группа 1: Средства для наращивания ресниц и волос

Группа 2: Уход за ногтями и наращивание ногтей

Группа 3: Продукты для SPA-ухода и восстановления

Команда:

В КСА = два sales-менеджера, менеджер по доставке

В мире = аккаунт-менеджер (e-comm), 2 менеджера по заказам, SMM + контент-менеджер

Ресурсы в КСА:

Юр.лицо, шоу-рум (+офис), склад

* На апрель 2025



Наши продукты и бренды

Beauty shop KSA
for salons and professionals



Eyelashes & materials



Hair extension



Nail care



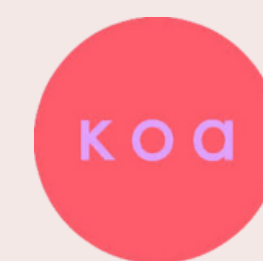
Beauty boxes



SPA / body / skincare



Aromas / oils / essentials



STELLARY



NAGARAKU®

amessence

Рынок, на котором мы работаем

Индустрия красоты Саудовской Аравии переживает настоящий бум.

- Макроэкономические тренды: бурный рост экономики (программа Saudi Arabia Vision 2030), растущий доход населения, молодое население, отсутствие международных брендов красоты.
- Рынок уходовой косметики (2024): ~US\$5.95 млрд.
- Прирост доли рынка (2024-2028): 4.22%.
- Наибольший сегмент (2024): Средства личной гигиены = US\$2.67 млрд.
- Онлайн-продажи (2024): ~17% от всего рынка.
- Состоятельные женщины тратят ~\$3,800 ежегодно на косметику.
- 50,000+ зарегистрированных поставщиков косметических услуг.

Источник: Euromonitor



Наша ниша продаж



- Сегодня мы работаем с 783 салонами со средним чеком в \$175 в месяц с одного салона
- Недавно мы добавили новую группу товаров (товары для SPA) для удвоения среднего чека.
- В настоящее время мы занимаем ~39% нашей целевой ниши (текущая база это ~2,000 что обеспечит рост в 10x).
- **В настоящее время мы продаём на ~\$131,700 в месяц.** Внедрение новой категории и дальнейшее расширение клиентской базы приведёт нас к потенциалу продаж в \$600,000 в месяц.

Наши достижения

Beauty shop KSA
for salons and professionals

Проверка гипотез и
проведение маркетинговых
исследований с участием
2 брендов.
(~\$1,500 продаж в месяц)

Запустили оптовые продажи, приняли участие в
выставке красоты в Эр-Рияде, начало розничных
продаж и расширение присутствия в соц.сетях.
Кол-во брендов выросло до **7-ми.**
(~\$7,500 продаж в месяц).

Ежемесячный объём продаж
~\$131,700, 38 брендов,
подписан контракт с розничной
аптечной сетью в регионах.



Официально открыли локальный
бизнес и сделали первые
официальные поставки с **4 брендами.**
(рост продаж до ~\$2,500 в мес.).

Запустили онлайн-торговлю с сильной CRM-платформой,
Открыли шоу-рум, расширили sales-команду.
Выросли до **15 брендов** (продажи ~\$15,000 в мес.).
Запустили сайт и продажи через маркетплейсы.

Стратегия Маркетинга и продаж

Фокус

- Ориентир на профессиональный сектор красоты в среднем ценовом диапазоне.
- Выступаем как Центр дистрибьюции, обучения и маркетинга для международных брендов, выходящий на рынок КСА.

Лояльность клиентов

- Профессионалы в области красоты очень лояльны к определённым брендам, что способствует их удержанию и созданию постоянной клиентской базы, после того, как новые салоны становятся клиентами наших брендов.

Каналы продаж

- Веб-сайт.
- Инстаграм.
- Торговые представители -> прямые продажи в салоны.
- Презентации.
- Мастер-классы.
- Продажи через маркетпейсы.
- Академия красоты.



2025 Стратегия роста & Инвестиционные приоритеты

Инвестиции в начале года включали:

- Открытие торговых счетов
- Открытие шоу-рума в Эр-Рияде
- Участие в выставке индустрии красоты в Саудовской Аравии
- Настройка маркетинговых каналов и подбор торговых представителей.
- Импорт образцов продукции повышенного спроса (для волос и ресниц) для закрытия текущей потребности клиентов

В настоящее время мы работаем со стабильными затратами и ожидаем роста прибыли за счёт увеличения объёма торговли.

Наша стратегия направлена на:

- Увеличение сегмента высокодоходных товаров, которые клиенты хотят немедленно приобрести.
- Ускорение оборота низкорентабельных продуктов, для повышения эффективности использования оборотного капитала
- Расширение ассортимента товаров (в разных категориях) и улучшение их доступности со склада, в т.ч. для новых клиентов.
- Дополнительные инвестиции будут направлены в маркетинг, для расширения кол-ва клиентов.

Beauty Shop KSA: Кратко

Beauty shop KSA
for salons and professionals



Продажи & Клиенты:	Продажи = US\$131,700. Клиенты = 783+
Наценка:	Ресницы (300%), Волосы (170%), Ногти & SPA (200%)
Запасы на складе в КСА:	US\$20,342 (запасы) + US\$35,934 (образцы)
Бренды в портфеле:	38 компаний (LTV = 1 год +) + 20 в подписании
Маркетинг-бюджет:	US\$3,500 в месяц (CAC ~ US\$1.50)
Темп роста:	+1 новый (пользователь) клиент в день
Команда:	<u>Мир</u> : аккаунт-менеджер (e-commerce), два операционных менеджера, SMM + контент-менеджер <u>КСА</u> : два sales-менеджера, менеджер по доставке
Ресурсы в КСА:	Юр.лицо, веб-сайт, шоу-рум (офис), склад
Каналы Роста:	Прямые продажи (через салоны), профессиональные мероприятия (спонсируемые брендами), цифровые каналы (реклама), своя база клиентов
Каналы продаж:	Веб-сайт, Инстаграм, маркетплейсы, оффлайн прямые продажи, агенты (за %), Академия красоты

Финансовые показатели 2025

XXX
Числа зависят от
достаточности
оборотного капитала

- Продажи в апреле 2025 достигли US\$131,700.
- Среднемесячный рост продаж в 2025 (с января по апрель) 5 % (сейчас) и 65% (по году).
- Стабильная валовая прибыль на уровне XX% на протяжении всего 2025.
(Увеличив наш оборотный капитал до 500 000 долларов в этом году, мы сможем достичь нашей рыночной цели по получению дохода 450 000 долларов США в месяц к концу 2025 года. И достичь объема продаж в размере ~ 5 млн долларов в 2026 году)
- Рентабельность по EBITDA (17% в апреле 2025) с явным потенциалом для увеличения рентабельности в большем объёме продаж.

Наше предложение

Beauty shop KSA
for salons and professionals

Наш запрос:

Мы ищем оборотный капитал для сохранения и увеличения роста продаж.

Ключевые драйверы продаж:

- Новый широкий ассортимент товаров (товары для SPA)
- Более высокая маржа за счёт расширения ассортимента
- Стабильный рост клиентской базы (сейчас 783 салона -> хотим увеличить до ~2,000 сейчас в воронке)

Условия инвестиций:

- Общая потребность в оборотном капитале: **US\$500,000** (минимальный вход от **US\$15,000**).
- Варианты инвестиций:

Вариант 1

Кредит (через юр.лицо в КСА).

Процентная ставка: до 25%* годовых.

Выплаты: ежемесячно, начиная с 3-го месяца.

Срок кредита: 18 мес.

Вариант 2

Акционерная сделка – инвестирование капитала в КСА-компанию.

Выгода для инвестора: прибыль на акцию в размере 15% от суммы инвестиций.

Выплата: единовременный возврат инвестиций через 5 месяцев.

Срок инвестиций: 5 мес.

** Зависит от суммы и срока инвестиций*

Спасибо за внимание!